

特集 「たけはらファン」

はじめました。

Vol.5

第5回目となる今回は、町並み保存地区内の岩本家住宅に拠点を開設した株式会社サムライインキュベートの山中良太さんにお話を伺いました。

●地域とともに事業創造を目指す

サムライインキュベートでは企業の事業を作るプロとして、主に2つの事業を行っています。1つ目は、新たな事業を立ち上げる企業に投資しながら成長を支援していく事業。2つ目は事業アイデアを磨くところから事業が立ち上がった後まで色々な人との座組を作り、新しいソリューション（解決策）をつくっていく事業です。私は主に後者の事業を担っています。

今回竹原に拠点を開設したきっかけは、去年か



やまなか りょうた
山中 良太さん プロフィール

東京都新宿区出身。大学卒業後に海運業、コンサルティング企業を経て、2020年9月に株式会社サムライインキュベートに入社。現在はディレクターを務める。

2021年11月から町並み保存地区内の岩本家住宅に「SAMURAI HOUSE-安芸竹原邸-」として竹原拠点を開設。事業創造を手がけるプロとして、大手企業やベンチャー企業、スタートアップ企業の支援事業を行っている。



▲竹原拠点内での仕事風景。古民家でも東京事務所と変わらない環境で仕事ができる。



▲広島商船・呉工業高等専門学校の学生を対象にした人材育成プログラムも実施している。

ら開始した広島県庁とのDX（デジタルトランスフォーメーション）推進のための「DIGGS PROJECT」でした。その中で地域とコラボした実証事業を企画しており、実施地域を探していたところ、竹原には「良いね。面白いね。やろうよ。」と前向きな事業者が多かったことが決め手となりました。事業を始めるときは、前向きさは非常に重要になります。

そして拠点となる建物を探し始めた時に、開設するなら企業名のおり「サムライ」のような物件がいいと思いました。すると商人町ではありますが、古民家の岩本家住宅を紹介していただき、すぐに気に入って、即決しました。冬は少し寒いですが、趣があつてとても気に入っています。

●竹原の魅力

竹原は食が素晴らしいと思います。お蕎麦が好きなので、拠点の近くに美味しいお蕎麦屋さんがあるのは嬉しいです。地元の魚が食べられる駅前商店街の居酒屋やバーにもよく行きます。また、昔からの町なので、隠れた名店などを探していくのも魅力だと思います。

●竹原で実現したいこと

その素敵な竹原で私が実現したいことは3つあります。1つ目は、現在広島商船・呉高専の学生を対象に新たな事業を創る人材を育てるプログラムを実施していて、ゆくゆくは彼らが竹原で起業して、その支援を行っていければと思います。2つ目は、デジタルの力を利用して、新たな観光モデルを作っていきたいと思っています。3つ目は、今後の実証次第ですが、防災減災の新しいソリューションを実施できればと思います。